

WIR FREUEN
UNS AUF IHRE
BEWERBUNG!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung

Key Account Manager B2B - Private Label (M/W/D)

Was sind Ihre Aufgaben?

- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für bestehende nationale und internationale Private Label Kunden im Bereich Heimdienst, Einzelhandel und Industrie
- Erstellung der dazugehörigen Absatz- und Sortimentsplanung
- Fester Ansprechpartner bei der Steuerung von Kundenprojekten und aktives Beziehungsmanagement mit den internen Schnittstellen wie Produktentwicklung oder Produktion
- Führung und Abschluss von Verkaufsverhandlungen
- Entwicklung individueller Kundenstrategien auf Basis der Unternehmensstrategie und der Neuausrichtung des Kundenportfolios bei den zu verantwortenden Handelspartnern
- Weiterentwicklung des Geschäftsbereichs sowie Ausbau der strategischen und operativen Geschäftsbeziehung
- Auf- und Ausbau von neuen Märkten

Was bringen Sie mit?

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine ähnliche Qualifikation, idealerweise mit dem Schwerpunkt Vertrieb
- Sie haben Erfahrung im B2B Bereich, optimalerweise in der Vermarktung von tiefgekühlten Produkten oder ernteabhängigen Rohstoffen
- Sie sprechen verhandlungssicheres Englisch und verfügen idealerweise über weitere Sprachkenntnisse (z. B. Französisch)
- Sie haben sehr gute Anwenderkenntnisse in den MS Office-Programmen
- Sie treten souverän auf, sind belastbar sowie freundlich und verfügen über Reisebereitschaft
- Sie verfügen über gutes Verhandlungsgeschick, sind kommunikativ und besitzen Durchsetzungsstärke

Unser Angebot für Sie

- Unterstützung Ihrer persönlichen und fachlichen Weiterbildung
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Mitarbeiterrabatte & Bike-Leasing
- Vergünstigtes Mittagessen in der betriebseigenen Kantine
- Ein attraktives Paket zur betrieblichen Altersvorsorge

Das sind wir

... eine mittelständische Unternehmensgruppe mit mehr als 500 engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern,

... Entwickler und Produzenten leckerer Kartoffel- und Gemüseprodukte,

... regional verwurzelt und weiterhin auf ein gesundes Wachstum bedacht.



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellungen unter Angabe der Kennziffer 21-132-12 über unser Onlineportal (QR-Code) oder an:

Schne-frost Ernst Schnetkamp
GmbH & Co. KG
Dominique Kerperin (21-132-12)
Vinner Weg 3
49624 Lönningen
Telefon: (05432) 9481-636
bewerbung@schne-frost.de
www.schne-frost.de

