

**Komm in unser
Schne-frost-Team!**

Key Account Manager International (m/w/d)

Das sind Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung internationaler Bestandskunden sowie Gewinnung neuer Kunden
- Steuerung des Exportgeschäfts und Umsetzung der Vertriebsstrategie in internationalen Märkten
- Durchführung von Preis-, Jahres- und Vertragsverhandlungen
- Analyse von Markt- und Wettbewerbstrends sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Verantwortung für Umsatz-, Absatz- und Ergebnisziele im eigenen Kundenportfolio
- Erstellung von Forecasts und Vertriebsanalysen
- Planung und Durchführung von Kundenbesuchen sowie Teilnahme an internationalen Fachmessen

Das bringen Sie mit

- Kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Erfahrung im internationalen Vertrieb, idealerweise in der FMCG-Branche sowie im LEH und/oder Foodservice
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise sowie Reisebereitschaft für Kundenbesuche und internationale Fachmessen
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie ERP- und CRM-Systemen

Unsere Benefits

- Sicherer Arbeitsplatz in einem familiengeführten, mittelständischen Unternehmen - Arbeitsort am Unternehmensstandort in Lönningen
- Langfristige Perspektive und ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Vergünstigtes Mittagessen in der betriebseigenen Kantine
- Attraktives Paket zur betrieblichen Altersvorsorge
- Mitarbeiterrabatte, Bike-Leasing & Hansefit
- Kostenloses Obst
- 30 Urlaubstage

Bewerbung & Kontakt

Lena Koopmann
(05432) 9481-638
bewerbung@schne-frost.de
Bitte Kennziffer 26-195-40 nennen

Schne frost

Partner im



@schnefrost.team

ALLE INFOS



schne-frost.info/kami